

# Technico-commercial(e) (F/H) Région Ouest

Type de contrat : **CDI temps plein**  
Localisation : **Saint-Maxire (Deux-Sèvres) et grand Ouest**  
Secteur : **distribution/fabrication**  
Expérience minimum exigée : **2 ans**  
Niveau d'études : **Bac+2 ou équivalent**  
Rémunération : **selon profil**

Notre entreprise est spécialisée dans la conception d'équipements et de solutions solaires (photovoltaïque, thermique et hybride) pour le marché BtoB. Notre équipe est composée d'une quinzaine de personnes réparties entre le siège et la logistique à Niort et une agence commerciale à Lyon. Notre mission est de fournir les meilleures solutions d'accès à l'énergie solaire, en tous lieux et pour toutes les applications.

**Nous recherchons un(e) technico commercial(e) afin d'assurer la fidélisation et le développement d'un portefeuille de clients dans tout le grand Ouest.**

## Vos missions et responsabilités

Vous organisez la prospection, le suivi et le développement commercial sur nos différents segments d'activité (photovoltaïque et thermique) en lien avec les objectifs définis par la direction commerciale.

Vous assurez la gestion et le suivi des comptes clients dans le respect des coûts et des délais, en optimisant les ressources humaines et matérielles à votre service.

Vous réalisez des offres de prix aux clients dans chaque activité (photovoltaïque et thermique) et êtes l'interlocuteur(trice) privilégié(e) des marques commercialisées auprès de nos clients.

Vous participez à l'animation de l'équipe commerciale (4-5 personnes).

Vous participez au choix des axes de développement et de la stratégie commerciale de la société concernant notamment les activités, les produits et les marchés.

Vous participez à la mise en place de la tarification suivant les recommandations de la direction.

Autonome et responsable, vous assurez un reporting régulier des clients à l'aide de notre outil CRM.

## Vos compétences et savoir-être

Vous êtes force de proposition, avez confiance en vous, vous êtes à l'écoute et savez prendre du recul.

Vous maîtrisez l'anglais de premier niveau.

Vous avez un goût prononcé pour la communication, les déplacements fréquents et la représentativité vous motivent.

Vous maîtrisez les outils informatiques et bureautiques.

Vous avez des connaissances ou un intérêt pour la filière solaire/les EnR.

## Notre candidat(e) idéal(e)

Diplômé(e) d'un Bac+2.

Vous attestez d'une première expérience dans le domaine de la distribution ou de l'environnement.

Vous avez le sens du service «client» dans une vision globale de l'entreprise.

Vous faites preuve d'esprit d'équipe, d'écoute et de créativité.

Vous êtes rigoureux, tenace et vous avez le sens du résultat.

Vous êtes capable d'assimiler des données techniques.

## POURQUOI NOUS REJOINDRE ?

- ▶ Secteur porteur et stimulant (innovation)
- ▶ Poste en autonomie avec de réelles perspectives d'évolution
- ▶ Statut salarié(e) en CDI
- ▶ Equipe dynamique et cadre de travail convivial

Adressez votre candidature par mail à Jean-François Chavagnac : [jf.chavagnac@eklor.fr](mailto:jf.chavagnac@eklor.fr)