

TECHNICO-COMMERCIAL(E)

Poste en CDI secteur au choix*

***4 postes ouverts : Nord et Île-de-France , Nord-Est, Centre-Val-de-Loire, PACA**

LE POSTE

Rattaché au Directeur Commercial, au sein du Pôle Commerce (composé de 6 personnes), vous aurez pour mission d'assurer le développement commercial de l'activité photovoltaïque en lien avec les objectifs définis par la direction commerciale.

- > Réaliser les offres de prix aux clients.
- > Assurer la gestion et le suivi des comptes clients, dans le respect des coûts et des délais clients, en optimisant les ressources humaines et matérielles du service.
- > Suivre les commandes et les retards de paiements.
- > Participer au choix des axes de développement et à la stratégie commerciale de la société concernant notamment les activités, les produits et les marchés.
- > Participer à la mise en place de la tarification suivant les recommandations de la Direction.
- > Assurer un reporting de ses clients via l'outil CRM.
- > Représenter la société dans les réunions techniques ou en relation avec le domaine.
- > Assurer la promotion de l'image de la société sur le marché, avec un souci de rentabilité optimale.
- > Informer la Direction Générale sur les nouveaux produits, les tendances et besoins du marché.

VOTRE PROFIL

- > Niveau BAC+2 et/ou expérience commerciale ou technique
- > Maîtrise de l'anglais (premier niveau - A2 ou B1 - sera un plus)
- > Force de proposition, confiance en soi, écoute, et recul
- > Meneur, rigueur, ténacité
- > Goût de la communication et des déplacements fréquents avec représentativité à assurer
- > Sens du service au client dans une vision globale de l'entreprise
- > Maîtrise des outils informatiques basiques de reporting

Rémunération selon profil - fixe et variable

VOS AVANTAGES

- > Véhicule de fonction
- > Tickets restaurant d'une valeur de 8€
- > Mutuelle d'entreprise prise en charge par l'employeur à 50%
- > Intéressement jusqu'à 2 mois de salaire selon résultat de l'entreprise



Pourquoi rejoindre Eklor ?

- + Un secteur innovant en constante évolution
- + Un environnement convivial
- + Participer à la transition énergétique !

L'ENTREPRISE

Eklor est une entreprise spécialisée dans la distribution de matériel photovoltaïque aux professionnels de l'installation, avec une forte culture de l'innovation et du changement. La société a bâti sa singularité sur une expertise dans tous les domaines de l'énergie solaire et propose un accompagnement technique sur-mesure à ses clients, grâce à son bureau d'études intégré. En 2023, Eklor a intégré la société POWR Group, leader du secteur en France.